

# BASWARE CONTRACT LIFECYCLE MANAGEMENT

## Kontrolloi organisaatiosi sopimuksia ja niihin sitoutuneita kuluja

Basware Contract Lifecycle Management (CLM) tarjoaa välineet sopimusten hallintaan kaikilla eri sopimusalueilla. Hallitset niin osto-, myynti-, salassapito-, yhteistyö-, vakuutus- kuin turvallisuussopimuksetkin. Sopimukseen on mahdollista liittää budjetti ja välitavoitteita. Sopimuksia ja niiden käyttöastetta voidaan seurata reaaliaikaisesti. Baswaren ostolaskujen käsittelyjärjestelmä voidaan liittää järjestelmään, jolloin saadaan ajantasaista tietoa toteutuneista kuluista ja ostoista.

## Hallitse sopimuksia joustavasti

Laajaa sopimuskenttää valmistelee ja hyödyntää organisaatiossa suuri joukko ihmisiä. Organisaatiouudistukset vaikuttavat sopimukseen, jolloin myös sopimusten hallinnon tulee seurata organisaatiomuutosta. Sopimusmuutoksista pitää ilmoittaa niin sopimuskuppaneille kuin varmistaa sisäinen tietämys muutoksien vaikutuksesta organisaation sisällä. Sopimuksissa on myös merkittävää tietoa organisaation sitoumuksista ja tulevista kuluista. Ilman keskitettyä sopimusten hallintaa tarvittavat henkilöstöryhmät eivät ole tietoisia sopimusten olemassaolosta eivätkä pysty hyödyntämään niitä tehokkaasti työssään.

Aktiivinen sopimusten hallintaprosessi ja sitä tukevat järjestelmät varmistavat sopimusten hyödyntämisen ja oikea-aikaisen uusimisen. Sopimusten hallintajärjestelmän avulla sopimukset ovat käytettävissä ja nähtävissä aina helppokäyttöisen käyttöliittymän kautta kaikille niitä tarvitseville. Erilaisia sopimustyyppjä voidaan hallita yhdellä sovelluksella, joka automaattisesti huolehtii sopimuksien voimassaoloajoista ja vanhenemismuistutuksista. Sopimuskoh-

taisesti voidaan määritellä erilaisia muistutusvälineitä, jolloin lähtee sähköpostimuistutus. Tehokas sähköinen sopimustenhallinta helpottaa myös yritysjärjestelyjen suunnittelua ja toteuttamista.

Basware Contract Lifecycle Management (CLM) -järjestelmä tehostaa sopimusten elinkaaren hallintaa automatisoimalla prosessia. Sopimusluonnokset laaditaan joko CLM -järjestelmässä tai sopimusluonnoksen tietoja voidaan tuoda Basware Rfx Management (Rfx) -kilpailutusjärjestelmästä, kun sopimusluonnos syntyy tarjouskilpailun seurauksena. Valittujen toimitta-



## Keskeiset hyödyt

### Säännöstenmukaisuus

- Sopimusten budjettien ja kulujen seuranta
- Täydellinen kirjausketju sopimuskohtaisesti
- Läpinäkyvä ja säännöstenmukainen sopimusten hallintaprosessi
- Sopimuksia hyödynnetään kontrolloidusti
- Sopimukset hyödynnettävissä läpi organisaation asiakaspalvelusta taloushallintoon
- Monipuoliset raportointimahdollisuudet, esim. raportit sopimusten käyttöasteesta
- Aktiivinen keskitetty sopimusympäristö

### Automaatio

- Sopimusmalleihin perustuva sopimusten luonti
- Työkiertojen hallinta
- Automaattiset muistutukset mm. sopimusten umpeutumisesta
- Automaattiset muut sopimuskohtaiset muistutukset
- Monipuoliset työkalut muutosten ja sopimuksen elinkaaren hallintaan

### Joustavuus

- Helppokäyttöinen, selainpohjainen käyttöliittymä
- Sopimustietokenttien aktiivinen hallinta
- Varahenkilöiden määrittely työkiertoille mm. lomien aikana
- Sopii moniorganisaatioympäristöille
- Tukee useita eri kieli-versioita
- Saumaton integraatio ERP-järjestelmien sekä muiden järjestelmien kanssa

# BASWAREN HANKINNASTA MAKSUUN RATKAISU

jien sopimusten neuvotteluprosessin ja sopimusluonnosten käsittelyn vaiheet hallitaan CLM:n sopimusten hallinnan kautta. Tämä takaa läpinäkyvyyden sopimuksen hallinnan kaikkiin vaiheisiin samalla automatisoiden sopimusten tarkistus- ja hyväksymiskierron vaiheet. Automaattiset muistutusasetukset varmistavat sopimusneuvotteluiden välitavoitteiden toteutumisen aikataulussa.

## Tiedä organisaatiosi vastuut ja sitoutuneet kustannukset

Baswaren ratkaisu antaa ainutlaatuiset välineet organisaation sopimuksiin liittyvien vastuiden hallintaan. Keskeiset sopimuksen tiedot ovat heti nähtävissä, eikä niitä tarvitse etsiä sopimusdokumenteista. Sopimukseen sitoutuneet kustannukset ja vastuut ovat reaaliaikaisesti käytettävissä ja raportoitavissa. Aktiivinen sopimusten kuluseuranta toteutuu, kun tiedot toteutuneista kuluista päivittyvät automaattisesti tehtyjen tilauksien ja laskujen toteuman mukaisesti.

## Johtava ratkaisu hankinnasta maksuun -prosessin automatisointiin

Baswaren tuoteperhe mahdollistaa kontrollin, kustannussäästöt ja läpinäkyvän toiminnan. Baswaren ratkaisusta voit rakentaa täydellisesti sopivan kokonaisuuden joko kerralla tai pienin askelin. Ratkaisut liitetään aina organisaatiossa jo oleviin

## Keskitä hankinnat sopimustoimittajille

Basware CLM -järjestelmään tallennettuja sopimuksia kannattaa myös hyödyntää luotaessa hankintaehdotuksia Basware Purchase Management (PM) -hankintajärjestelmässä. Tämä helpottaa organisaatiossa tapahtuvien yksittäisten hankintojen kohdistamista sopimustoimittajille ja parantaa sopimusten noudattamisen seurantaa. Integraatio Baswaren CLM ja PM -järjestelmien välillä varmistaa, että kaikki organisaation hankinnat toteutuvat sopimusehtojen mukaisesti.

Järjestelmä auttaa kontrolloimaan hankintojen kuluja sopimusten ja budjettien mukaisesti. Kun hankinta on jo tilausvaiheessa kohdistettu oikealle sopimukselle, se parantaa tiedon oikeellisuutta raportointivaiheessa. Vastaavasti integraatio Baswaren ostolaskujen käsittelyjärjestelmään tuo sopimukselle tiedot toteutuneista kuluista suoraan ostolaskuilta, mikä varmistaa oikeellisen raportoinnin.

järjestelmiin. Yhteyspalveluiden välityksellä kaikki keskeiset sähköiset asiakirjat, kuten verkkolaskut, tilaukset ja katalogit liikkuvat automaattisesti organisaatioiden välisessä ekosysteemissä.

## Keskeiset hyödyt

- Kattava ratkaisu, joka tukee koko hankinnasta maksuun -prosessia
- Kilpailutuksen hallinta tarjouspyyntöjen tekemisestä vertailuun ja valintaan
- Sopimusten kattava hallinta koko elinkaaren ajalta
- Hankintojen kontrolli ja kuluseuranta
- Ostolaskujen käsittelyn automatisointi
- Laskun ja tilauksen täsmäytys integroi hankinnan ja talouden prosessit
- Sopimuspoijaisten toistuvaislaskujen automatisointi
- Verkkolaskujen vastaanotto ja lähetykset
- Automaattinen arkistointi
- Vaativien palvelukeskuksien tarpeet huomioitu
- Monivaluutta ja -kielisyyttä tuettuna
- Integraatiot yksinkertaisista monimutkaisiin IT -ympäristöihin

## Baswaren ratkaisut

- Hankintojen hallinta
- Sähköinen ostolaskujen käsittely
- Täsmäytys
- Matkahallinta
- Verkkolaskutus
- Hankintasanomat
- Toimittaja-integraatio
- Maksuautomaatio
- Konsernitilinpäätös
- Budjetointi ja raportointi

Basware on johtava hankinnasta maksuun ratkaisujen toimittaja. Baswarella on yli 1500 asiakasta ja miljoona loppukäyttäjää maailmanlaajuisesti. Baswaren ratkaisut automatisoivat liiketoiminnalle kriittiset talouden- ja hankinnanprosessit ja tuottavat lisäarvoa säännösten mukaisen ja kontrolloidun toiminnan kautta. Ratkaisulla on lyhyt takaisinmaksuaika ja niitä myydään ja toimitetaan oman sekä kattavan jälleenmyyjäverkoston kautta Euroopassa, Yhdysvalloissa ja Aasian Tyynenmeren alueella.

**basware**

www.basware.com

© Copyright 2010

Basware Corporation



Haluatko lisätietoja? Ota yhteyttä: [info.fi@basware.com](mailto:info.fi@basware.com)